



**BEREIT FÜR
DEN NÄCHSTEN
SCHRITT?**

Wir bieten mit Sicherheit
die passende Stelle!

WIR SUCHEN SIE:

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) - Bremen, Bremerhaven, Hamburg (Süd), Lüneburg

Homeoffice

Wir können vieles richtig gut, aber eben noch nicht alles. Darum suchen wir immer wieder jene, die Initiative zeigen und sich durch ihr Engagement, Können und Talent auszeichnen.

IHRE AUFGABEN

- Sie sind der erste Ansprechpartner für Ihren eigenen Kundenstamm.
- Eine partnerschaftliche und vertrauensvolle Kundenbeziehung auf- und auszubauen, gehört zu Ihrem Fokus.
- Sie leisten die technische Beratung beim Kunden vor Ort und werden in der Angebotsvorbereitung von unserem Innendienst-Team tatkräftig unterstützt.

DAMIT ÜBERZEUGEN SIE UNS

- Sie bringen ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik / Sicherheitstechnik oder eine abgeschlossene Ausbildung zum staatlich geprüften Techniker (Fachrichtung Elektrotechnik) bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit.
- Sie haben bereits fundierte Berufserfahrung im Außendienst (B2B Bereich) für erklärungsbedürftige Produkte gesammelt, idealerweise im Bereich funktionaler Sicherheit.

- Sie führen Preis- und Vertragsverhandlungen und tragen die Umsatzverantwortung für Ihr Gebiet.
- Den Vertrieb unserer Produkte, durch Nutzung bestehender Kanäle und der Identifikation von neuen Absatzmöglichkeiten, haben Sie stets als Ziel vor Augen.
- Sie nehmen aktiv an Fachmessen teil.
- Eine eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie ein gutes Selbstmanagement sind für Sie selbstverständlich.
- Sie besitzen Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke.
- Erfahrungen im Umgang mit SAP und CRM Microsoft Dynamics sind wünschenswert.
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen (3-4 Tage Woche) rundet Ihr Profil ab.

DAMIT ÜBERZEUGEN WIR SIE



Weiterbildungsangebote

Umfangreiches Angebot an Weiterbildungen im eigenen Haus: vom IT-Kurs über Produktschulungen bis hin zu Sprachkursen und Methodentrainings.



Gesundheitsmanagement

Von Gesundheitsworkshops bis zu Sport-Events ist alles dabei!



Flexible Arbeitszeit

Gleitzeit- und Homeoffice-Regelungen erleichtern die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben.



JobRad

Bikeleasing über Schmersal zu günstigen Konditionen durch Bruttolohnumwandlung.



Corporate Benefits

Shopper bei großen Markenanbietern mit exklusiven Rabatten und attraktiven Sonderangeboten.



Finanzielle Zusatzleistungen

Vermögenswirksame Leistungen, Bezuschussung der betrieblichen Altersversorgung mit 30%, arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung u.v.m.



Gute Verkehrsanbindung

Gute Verkehrsanbindung per ÖPNV, Rad oder Auto (viele Parkplatzmöglichkeiten) und Fahrtkostenzuschuss.



Kantine

Täglich wechselnden Mittagsmenüs, günstige Preise durch Essenzuschuss vom Arbeitgeber.



Betriebskindergarten

Betriebskindergarten auf dem Firmengelände, ganztägige Betreuung für Mitarbeiterkinder, inklusive U3-Betreuung.

Nicht alle Benefits werden an allen Standorten angeboten. Wir informieren Sie gerne im Bewerbungsprozess auf welche Leistungen Sie zählen können.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

K. A. Schmersal GmbH & Co. KG
Möddinghofe 30 42279 Wuppertal
Ansprechpartner:
Dennis Hoffmann
dhoffmann@schmersal.com
+49 202 6474 771

