



Arbeit, die schützt - Menschen, die zusammenhalten.

WIR SUCHEN SIE:

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) - Lahr / Südliches Baden

Homeoffice im Raum Lahr / Südliches Baden

Seit über 80 Jahren entwickeln wir bei Schmersal Technik, die Menschen schützt – in einem Unternehmen, das Vertrauen, Verantwortung und Teamgeist lebt. Ob Sie am Anfang Ihrer Laufbahn stehen oder bereits Erfahrung mitbringen: Bei uns erwarten Sie spannende Aufgaben, echte Chancen und ein Umfeld, in dem Zusammenarbeit und Engagement zählen.

IHRE AUFGABEN

 Sie sind der erste Ansprechpartner für Ihren eigenen Kundenstamm im Vertriebsgebiet Lahr / Südliches Baden

DAMIT ÜBERZEUGEN SIE UNS

 Sie bringen ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik / Sicherheitstechnik oder eine abgeschlossene Ausbildung zum

- Eine partnerschaftliche und vertrauensvolle Kundenbeziehung aufund auszubauen, gehört zu Ihrem Fokus
- Sie leisten die technische Beratung beim Kunden vor Ort und werden in der Angebotsvorbereitung von unserem Innendienst-Team tatkräftig unterstützt
- Sie führen Preis- und Vertragsverhandlungen und tragen die Umsatzverantwortung für Ihr Gebiet
- Den Vertrieb unserer Produkte, durch Nutzung bestehender Kanäle und der Identifikation von neuen Absatzmöglichkeiten, haben Sie stets als Ziel vor Augen
- Sie nehmen aktiv an Fachmessen teil

- staatlich geprüften Techniker (Fachrichtung Elektrotechnik) bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit
- Sie haben bereits fundierte
 Berufserfahrung im Außendienst (B2B
 Bereich) für erklärungsbedürftige
 Produkte gesammelt, idealerweise im
 Bereich funktionaler Sicherheit
- Eine eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie ein gutes Selbstmanagement sind für Sie selbstverständlich
- Sie besitzen Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Erfahrungen im Umgang mit SAP und CRM Microsoft Dynamics sind wünschenswert
- Ihr Wohnsitz liegt möglichst im Vertriebsgebiet, idealerweise im Großraum Augsburg/Ulm/München
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen
 Dienstreisen (3-4 Tage/Woche) rundet
 Ihr Profil ab

DAMIT ÜBERZEUGEN WIR SIE



Weiterbildungsangebote

Umfangreiches Angebot an Weiterbildungen im eigenen Haus: vom IT-Kurs über Produktschulungen bis hin zu Sprachkursen und Methodentrainings.



Orthopädische Sprechstunde

Orthopädische Sprechstunde und Beratung am Arbeitsplatz.



Gesundheitsmanagement

Von Gesundheitsworkshops bis zu Sport-Events ist alles dabei!



Flexible Arbeitszeit

Gleitzeit- und Homeoffice-Regelungen erleichtern die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben.



JobRad

Bikeleasing über Schmersal zu günstigen Konditionen durch Bruttolohnumwandlung.



Corporate Benefits

Shoppen bei großen Markenanbietern mit exklusiven Rabatten und attraktiven Sonderangeboten.



Finanzielle Zusatzleistungen

Vermögenswirksame
Leistungen, Bezuschussung
der Betrieblichen
Altersversorgung mit 30%,
arbeitgeberfinanzierte
Krankenzusatzversicherung
u.v.m.



Gute Verkehrsanbindung

Gute Verkehrsanbindung per ÖPNV, Rad oder Auto (viele Parkplatzmöglichkeiten) und Fahrtkostenzuschuss.



Care

Unterstützung und Beratung in herausfordernden privaten Lebenssituationen durch Fachpersonal.



Physiotherapie

Physiotherapeutische Anwendungen am Arbeitsplatz.



Kantine

Täglich wechselnden Mittagsmenüs, günstige Preise durch Essenszuschuss vom Arbeitgeber.



Betriebskindergarten

Betriebskindergarten auf dem Firmengelände, ganztägige Betreuung für Mitarbeiterkinder, inklusive U3-Betreuung.

Nicht alle Benefits werden an allen Standorten angeboten. Wir informieren Sie gerne im Bewerbungsprozess auf welche Leistungen Sie zählen können.

Kontakt

K. A. Schmersal GmbH & Co. KG

Möddinghofe 30 42279 Wuppertal



Ansprechpartner: **Dennis Hoffmann**dhoffmann@schmersal.com
+49 202 6474 771











